



02 | 2021

EIT.swiss

MAGAZINE

Électromobilité

Un nouveau domaine d'activité

Conjoncture

Positive malgré le confinement

Marchés publics

Plus d'accent sur la qualité

L'électrification de la mobilité a des parallèles avec l'électrification de la lumière. La branche électrique joue une fois de plus un rôle clé dans ce domaine. «Formation continue» au lieu de «continuer à se plaindre», c.à.d. profiter de cette opportunité, doit maintenant être la devise.





Chère lectrice, cher lecteur,

En 2018, la feuille de route pour la mobilité électrique 2022 a été signée par des représentants des secteurs de l'automobile, de l'électricité, de l'immobilier et des flottes automobiles. Elle vise à faire avancer la mobilité électrique avec des mesures concrètes. EIT.swiss soutient cet objectif et est l'un des cosignataires de la feuille de route.

Qu'est-ce que cette feuille de route nous apporte? Soyons honnêtes, à première vue, il n'y a pas grand-chose de concret. Mais elle nous permet de jouer un rôle actif dans l'élaboration de mesures et d'attirer l'attention sur nos préoccupations. Elle nous permet également de nous mettre en réseau avec des acteurs importants du domaine de l'électromobilité. Nous donnons également un signal clair, car la réalisation des objectifs en matière de politique énergétique et climatique est importante pour EIT.swiss.

Toutefois, si nous examinons la feuille de route de plus près, nous voyons du potentiel pour notre branche. C'est avant tout dans le domaine de l'infrastructure que notre expertise est nécessaire. Après tout, il ne faut pas seulement un «réseau de stations-service» à l'échelle nationale pour rendre l'électromobilité plus attrayante. Les conducteurs de voitures électriques doivent également pouvoir recharger leur véhicule chez eux ou sur le lieu de travail. Cela ouvre deux domaines d'activité possibles pour les entreprises de l'électricité qui veulent «donner du gaz» dans le domaine de la mobilité électrique.

Beat Voigtmann

Responsable électromobilité EIT.swiss



AGENDA 2021

Assemblées générales aae et EIT.swiss

- Vendredi à samedi, 25./26.6.2021, Locarno

Assemblées des délégués

- Jeudi, 29.4.2021, Lucerne
(Prévue en ligne)
- Jeudi, 25.11.2021, Zurich

Conférence des présidents

- Jeudi, 26.8.2021, Winterthour



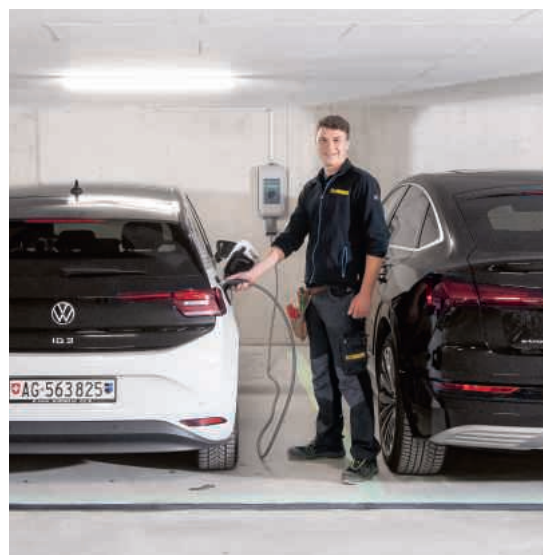
06 | La bonne voie vers l'électromobilité

Interview avec des conseils pour prendre pied dans le domaine d'activité de l'électromobilité.



25 | Pour plus de concurrence qualitative

Nouveau droit des marchés publics pour une concurrence renforcée en matière de qualité.



10 | Partenaire pour l'électromobilité

Rapport basé sur l'expérience: défis lors de l'installation de stations de recharge.

La bonne voie vers l'électromobilité	6
Partenaire pour l'électromobilité	10
Un regard sur l'autre côté	14
Nouvelles fiches d'information SNG 491000	17
Pas d'indemnité lorsqu'on se change	18
Sécurité lors de travaux de service	20
Momentum Palais fédéral	22
Évolution positive malgré le confinement	24
Pour plus de concurrence qualitative	25
Offres de formation continue	26
Examens réussis	28
Nouvelles de l'association	30
Manuel d'organisation pour les PME	33
Sections	34
Saisir les opportunités de l'avenir	35
Mentions légales	35

La bonne voie vers l'électromobilité

«Il n'y a rien de bon sauf si on le fait»: une interview ayant pour but d'encourager à se lancer dans le domaine de l'électromobilité et des conseils à quoi il faut faire attention.



Fabian Cribari est responsable du domaine de la formation initiale et continue, de la qualité et la sécurité du groupe Baumann Koelliker. Dans cette fonction, il supervise 15 unités commerciales. Il est également responsable de la formation dans le domaine de l'électromobilité, dans lequel une cinquantaine de collaborateurs doivent être formés aux bases d'ici la fin avril 2021. Fabian Cribari est en plein milieu du processus d'intégration e-mobilité d'une entreprise d'installation et est donc un partenaire d'interview idéal pour notre magazine EIT.swiss.

Dans la branche de l'électricité, il faut beaucoup de véhicules, comment est-ce chez vous?

Le groupe Baumann Koelliker a environ 677 véhicules. La moitié d'entre eux sont des voitures et des breaks, l'autre moitié des camionnettes de service ou des véhicules spéciaux. Chaque année, nous en remplaçons environ 80 et investissons 2,1 millions de francs dans de nouveaux véhicules.

Y-a-t'il également des véhicules électriques?

Oui, il y a environ quatre ans, nous avons commencé à acheter nos premières voitures électriques lorsqu'il fallait remplacer d'autres véhicules. Nous avons actuellement 25 véhicules électriques en service. Et bien sûr, nous réfléchissons constamment à la composition de notre parc automobile.

Le groupe a-t-il une stratégie pour passer à l'électrique?

Sur le plan stratégique, notre objectif est de faire en sorte que les collaborateurs passent à des véhicules électriques chaque fois que cela est possible. Moi aussi, j'en conduis un depuis 2019. Un e-Golf. Si une entreprise achète un véhicule électrique, le groupe couvre les frais supplémentaires par rapport à un véhicule à essence ou diesel. De cette manière, nous encourageons l'électromobilité.

Pourquoi le groupe Baumann Koelliker s'est-il lancé dans l'installation de stations de recharge?

En fait, pour deux ou même trois raisons. Tout d'abord, dans notre philosophie d'entreprise, il est traditionnel de mettre en œuvre des nouvelles technologies. Et deuxièmement, la protection de l'environnement et la durabilité sont des objectifs importants pour notre président Frank Gerber. Mais bien sûr, nous avons également de plus en plus de demandes de clients

pour l'installation de stations de recharge.

Vous vivez donc ce que vous vendez. À quoi ressemble votre infrastructure de recharge?

Nous avons déjà installé au moins une station de recharge dans toutes nos unités commerciales. Ici à Zurich, nous avons plusieurs stations de recharge avec gestion de la charge et une dans notre centre de formation. C'est également un objet d'entraînement pour nos collaborateurs et nos apprentis.

Bon mot repère: dans quelle mesure les apprentis sont-ils impliqués dans ces travaux?

Lors de la préparation de la PQ dans notre centre de formation, les apprentis doivent brancher une station de recharge, également en vue de l'EFA/PQ. C'est ainsi qu'ils sont introduits au sujet.

Comment l'achat des stations est-il réglementé, chaque succursale a-t-elle le libre choix du système?

En principe, chaque unité commerciale peut décider elle-même, également en fonction des besoins des clients. C'est toujours comme ça chez nous.

Une borne domestique pour la maison individuelle ou l'immeuble collectif, où vois-tu les grandes différences?

Dans la maison individuelle, l'installation est encore très simple: un client, une infrastructure, un consommateur d'énergie. Elle nécessite moins d'efforts administratifs et de clarifications techniques. Bien entendu, un avis d'installation doit toujours être fait. Pour les immeubles collectifs, l'installation est beaucoup plus exigeante. Les différentes parties prenantes doivent être réunies et les disponibilités, la technologie, la gestion de la charge, la facturation et bien d'autres choses doivent être clarifiées. Le

«Sur le plan stratégique, notre objectif est de faire en sorte que les collaborateurs passent à des véhicules électriques chaque fois que cela est possible.»

potentiel de commandes des deux segments est important.

Quel est le plus grand défi à relever pour entrer dans ce nouveau domaine d'activité?

Je pense que c'est d'avoir le courage de prendre pied dans l'électromobilité, et ça dans les deux sens du terme. Dans la branche électrique, nous avons une position plus traditionnelle, et faire quelque chose de nouveau a demandé un peu de courage, comme c'est le cas pour les nouveaux domaines d'activité. Mais nous en avons maintenant un nouveau qui nous occupera intensément ces prochaines années. Comme le dit le proverbe: «Il n'y a rien de bon sauf si on le fait.»

Les sociétés du groupe jouent-elles le jeu?

Pour être honnête, cela leur a demandé un peu d'efforts au début,

les unes un peu plus, les autres un peu moins. Mais aujourd'hui, ce n'est plus un problème, tout le monde joue le jeu.

Qu'est-ce qui a finalement convaincu les sceptiques?

Le groupe fixe les paramètres, puis nous soutenons les unités commerciales dans leurs efforts. Nous avons également une nouvelle équipe interentreprise de spécialistes appelée «Smart Energy». Ils discutent de ces thèmes et technologies et échangent leurs expériences. Cela permet à chacun de profiter des expériences des autres. En outre, la demande des clients augmente fortement. Nous serions obligés de renvoyer les clients si nous n'avions pas ce nouveau domaine d'activité (rires).

Faut-il des connaissances spécifiques?

Bien sûr. On doit se familiariser avec les technologies des stations de recharge et des véhicules et avec les cycles de charge. Ensuite, il y a les thèmes du RCP, de la gestion de la charge et de l'intégration d'un système PV pour son propre véhicule électrique. Ce sont des domaines extrêmement intéressants. Notamment en ce qui concerne les grands immeubles avec différents circuits électriques etc., c'est particulièrement exigeant, de la planification jusqu'à la mise en œuvre et l'accompagnement lors de l'exploitation, également parce que ce sont toujours d'autres solutions, produits et exigences. Ce n'est que dans les nouvelles constructions que nous pouvons concevoir quelque chose sur une base complètement nouvelle.

Pouvez-vous prendre la tête de projets plus importants?

Dans les nouveaux bâtiments, le planificateur-électricien est le premier interlocuteur. Dans les bâtiments existants, nous agissons

plutôt à titre consultatif, car les décisions sont souvent prises par la gérance ou le propriétaire. Nous nous occupons ensuite de la mise en œuvre.

Faut-il également des mesures énergétiques au préalable?

Oui, surtout dans les immeubles collectifs. La technique de mesure est notre business en tant qu'installateurs, et nous sommes donc un partenaire prédestiné pour cela. Nous avons également la possibilité de fournir des conseils, ce qui peut se refléter dans une prestation complémentaire et un produit supplémentaire.

La combinaison de systèmes PV avec des stations de recharge est-elle également un sujet sur lequel vous vous penchez?

Oui, les deux se rejoignent de plus en plus, mot-clé RCP dans les immeubles collectifs. Même dans les maisons individuelles, le véhicule doit être chargé avec de l'énergie solaire si possible. Dans notre centre de formation, nous avons installé un système qui connecte le PV et le véhicule. J'y recharge également mon e-Golf.

Sans formation continue, ce n'est pas possible. À quoi ressemble votre programme de formation?

En tant que groupe, nous coordonnons cette formation pour toutes les unités commerciales. Nous coopérons actuellement avec la STFW à Winterthur. Nos collaborateurs y suivent le cours sur l'infrastructure de recharge, que Peter Kreis donne depuis l'été dernier. Ils y sont non seulement initiés à des thèmes électriques tels que la mise en service, la recherche d'erreurs, les lois, les normes et les mesures requises pour les stations de recharge, mais ils apprennent également les bases et le fonctionnement des véhicules électriques en général, ainsi que les options de

chargement. Cela comprend également différents types de stations de recharge. Et puis, bien sûr, il y a la formation sur les produits fournie par les fournisseurs.

Combien de personnes seront-elles formées en 2021?

Nous aurons formé env. 50 personnes d'ici la fin du mois d'avril. Pour l'instant, nous familiarisons avant tout les cadres avec la technologie afin qu'ils connaissent les arguments de vente. Dans un deuxième temps, ce sera le tour du personnel d'installation.

Comment assurez-vous l'assurance qualité et le contrôle de l'OIBT, y-a-t'il une formation spéciale pour cela?

Depuis peu, nous avons un protocole de mesure qui soutient les unités commerciales lors du contrôle de réception des stations de recharge, tant sur le plan technique que sur le plan des infrastructures et du savoir-faire. De cette manière, chaque unité peut en fin de compte effectuer elle-même ces tâches.

Quels contacts sont importants dans ce nouveau business?

Les chefs des unités commerciales sont en contact avec leurs clients, c.à.d. les architectes, les planificateurs, les propriétaires immobiliers, les gérances ainsi que les fabricants et les fournisseurs et partenaires de systèmes.

Pour finir, quels conseils donnez-vous à d'autres installateurs?

Ayez le courage de vous lancer dans ce domaine et planifiez soigneusement l'introduction ainsi que la formation continue nécessaire. Merci beaucoup pour l'interview!

René Senn Rédacteur Magazine EIT.swiss

Façonnez activement l'avenir de votre association professionnelle

Les domaines spécialisés soutiennent les organes de gestion dans la prise en charge et la mise en œuvre des activités de l'association. Dans leur composition, nous veillons à assurer un équilibre en termes de régions, de langues nationales, de domaines spécialisés et de structures d'entreprises. Les membres des domaines spécialisés sont élus par le Comité pour un mandat de deux ans. La durée maximale du mandat est de dix ans. Pour sauvegarder les intérêts spécifiques aux domaines, le Comité a créé le domaine spécialisé Installation électrique (DSIE). Pour la mise en place de ce domaine, nous sommes à la recherche de

MEMBRES DU DOMAINE SPÉCIALISÉ

Les tâches

Le DSIE sert à sauvegarder, à regrouper et à représenter les intérêts du domaine Installation électrique vis-à-vis du Comité. Les tâches des membres consistent notamment à soutenir et à conseiller l'administration centrale dans le développement d'offres et de prestations, la collaboration thématique et la coordination, l'élaboration de propositions de projets ainsi que le contrôle et la gestion de projets initiés par eux-mêmes. Afin d'accomplir ces tâches, les membres du domaine spécialisé prennent régulièrement

part à des séances et à des événements.

Ce qui vous attend

En tant que membre, vous veillez à ce que les intérêts du domaine spécialisé soient pris en compte dans les travaux du Comité. Vous contribuez à l'élaboration d'offres et de prestations. En tant que membre de l'organe collectif, vous veillez à ce que les intérêts du domaine spécialisé et de la branche soient sauvegardés, regroupés et représentés.

Ce dont vous disposez

Grâce à votre travail, vous connaissez les défis du domaine spécialisé. En font partie, par exemple, des thèmes tels que les énergies renouvelables, les développements technologiques et les nouvelles technologies, l'économie d'entreprise ou les ressources humaines. Vous souhaitez contribuer à façonner l'avenir du domaine spécialisé, à traiter des questions importantes pour la branche et à vous engager pour les intérêts de l'association. Vous disposez de suffisamment de temps pour effectuer votre travail de membre du domaine spécialisé (env. quatre jours par année). Vous appréciez la discussion dans un organe collectif. Vous êtes ouvert aux nouveaux développements et placez les intérêts de la branche au-dessus des intérêts de votre entreprise ou de vos propres intérêts. Vous avez également au moins des connaissances passives d'une deuxième langue nationale.

Saisissez votre chance!

Silvan Lustenberger, membre du Comité (silvan.lustenberger@eitswiss.ch), et le directeur Simon Hämmerli (simon.haemmerli@eitswiss.ch) se tiennent à votre disposition pour de plus amples informations. Simon Hämmerli se fera un plaisir de recevoir votre candidature (lettre de motivation et curriculum vitae) par e-mail jusqu'au 30 avril 2021.



Partenaire
pour l'électro-
mobilité

La pratique montre que l'installation pure de stations de recharge est encore le plus simple. Le défi réside dans le conseil, la coopération et tout ce qui s'y rapporte. Un rapport basé sur l'expérience.

Nous jetons un coup d'œil sur le «nouveau» modèle commercial des installateurs-électriciens et sommes en route pour Mettmenstetten. Pas au célèbre Bahnhofli, qui est fermé à cause de Covid, ni au Jumpin sur le tremplin de saut, car nous ne faisons pas des bonds aujourd'hui; nous rendons visite à l'équipe de Bütler Elektro Telecom AG, une unité commerciale de Baumann Koelliker AG qui compte 80 employés. Ils installent des stations de recharge et nous voulons savoir quelles expériences ils font et quels sont les défis à relever. Le navigateur nous guide habilement et poliment. Deux moteurs ronronnent à l'avant et à l'arrière. Oui, vous avez bien lu, deux moteurs. Car nous roulons électriquement, aujourd'hui avec un e-tron, qu'Amag nous a prêté pour cette mission. À notre destination, le beau lotissement de Grundfeld, construit selon les derniers principes écologiques, nous chargerons le véhicule dans le parking souterrain, car c'est de cela qu'il s'agit dans ce reportage. Le lotissement comprend 19 maisons mitoyennes et 25 appartements. Il a été conçu par Baureal AG de Wettswil et HLS Architekten de Zurich. Les travaux sont pratiquement finis, c'est donc le moment idéal pour une visite.

Il vaut la peine d'anticiper

Lukas Bättig, le directeur de Bütler Elektro Telecom AG, nous accueille:

«Une bonne relation avec la clientèle est essentielle, surtout lorsqu'il s'agit de l'installation de stations de recharge», nous explique-t-il lors de notre arrivée. Nous nous rendons au parking souterrain, où nous rencontrons le chef de projet Ramon Fischer et son monteur chef de chantier Sebastian Huwiler. Ils nous informent que l'appel d'offres de l'entrepreneur général avait déjà déterminé que pour chaque appartement, il devait être possible d'installer ultérieurement un équipement pour l'électromobilité. En outre, tous les locataires ont accès à l'adhésion et à un véhicule électrique de Mobility pour une utilisation commune. Les maisons ont été vendues, mais les appartements ne sont pas encore tous loués. Jusqu'à présent, Ramon Fischer et son équipe ont installé sept stations de recharge, et le système pourrait être étendu à 45. Selon la direction des travaux, il y a des acheteurs qui ont déjà installé la station, même s'ils n'ont pas encore de véhicule.

Tout le monde veut du courant

Des collecteurs hybrides sont installés sur les toits du lotissement. Ils fournissent de l'eau chaude et de l'électricité. Celle-ci est consommée autant que possible dans le lotissement à l'aide d'un RCP (Regroupement dans le cadre de la consommation propre). Un système de gestion de la charge d'Invisia AG veille à ce que l'énergie soit répartie

de manière optimale. Ainsi, l'énergie solaire est utilisée dans les appartements, par la pompe à chaleur, les chauffe-eau des maisons individuelles et les stations de recharge du parking souterrain. Le système de gestion de la charge en réseau veille à ce que tous les véhicules électriques – il y en aura 45 dans la phase finale – soient chargés de manière fiable sans pour autant surcharger le raccordement. Grâce au concept de câblage choisi, les coûts énergétiques des stations sont décomptés directement via les compteurs des appartements, tous privés dans ce lotissement en raison du RCP. Et comme c'est le cas avec un RCP, il n'y a qu'un seul compteur pour le fournisseur d'énergie.

Prévoir lors de la construction

Mais revenons à l'installation proprement dite des stations de recharge. Grâce aux tubes vides et aux tracés que Bütler Elektro Telecom AG a déjà installés pendant la phase de construction, toutes les stations peuvent être raccordées directement à partir du distributeur principal au sous-sol. Sebastian Huwiler nous explique son travail: «Un tube vide est pour la communication, l'autre pour l'approvisionnement. Pour chaque unité résidentielle, il y a une place dans le distributeur principal pour un fusible et un disjoncteur différentiel. Les composants ne sont ajoutés que si un propriétaire ou un locataire le demande. Le raccordement se fait avec un câble électrique de 5x2,5 mm² et un câble réseau jusqu'à la station de recharge. L'installation même n'est pas de la sorcellerie. Dans ce projet, c'est même très simple, contrairement aux projets où nous devons faire une modernisation. C'est beaucoup plus compliqué, cela signifie



beaucoup plus de travail de clarification et d'installation, et souvent cela nécessite aussi un compromis. J'aimerais donc décerner une médaille à Baureal AG, avec qui nous avons une très bonne relation de travail.»

Une unité prête à être raccordée

La station de recharge ou borne domestique, comme on l'appelle aussi, est connectée au réseau triphasé au moyen d'une unité d'installation avec des bornes de raccordement, y compris une suspension et 6 mètres de câble de charge ou avec une prise pour les véhicules enfichables de type 2. Sebastian Huwiler ajoute: «Les stations de recharge KEBA sélectionnées sont intelligentes, de sorte que leur puissance de charge peut être ajustée entre 2,3 et 11 kW via le système Invisia. Elles sont intégrées dans le système de gestion de la

charge via leur interface de communication au moyen du câble réseau et configurées en conséquence. Sinon, il ne serait pas possible d'alimenter un parking souterrain avec autant de stations. Cela a déjà du sens à partir de deux stations de recharge, c'est-à-dire même dans une maison individuelle.» Le disjoncteur différentiel de CC prescrit est déjà intégré. Un compteur d'énergie avec affichage LED, également intégré, indique entre autres aux utilisateurs si le véhicule est en cours de recharge. Ramon Fischer ajoute: «Comme déjà dit, le défi n'est pas l'installation de stations de recharge, mais la planification, le dimensionnement, la gestion de la charge et le choix du système. Les conseils que nous apportons, par exemple lors de réunions de copropriétaires, deviennent de plus en plus importants. Nous soulignons toujours la néces-

sité d'une gestion de la charge et le fait que les propriétaires doivent se mettre d'accord sur une solution uniforme, car cela facilite beaucoup de choses.» L'installation professionnelle est complétée par une mesure OIBT et les tests correspondants. Pour cela, Lukas Bättig fait appel à un collaborateur d'Electro Inspect AG, une filiale du groupe Baumann Koelliker, qui soutient les unités commerciales dans ces tâches et effectue des contrôles d'installation conformément à l'OIBT en tant qu'entreprise indépendante.

Servir d'exemple

«En tant qu'entreprise d'installations électriques, nous devons jouer un rôle de pionnier dans le domaine de l'électromobilité. C'est pourquoi nous avons déjà formé quelques collaborateurs dans ce domaine. Nous ne voulons pas seulement installer, mais aussi comprendre ce



«En tant qu'entreprise d'installations électriques, nous devons jouer un rôle de pionnier dans le domaine de l'électromobilité.»

Lukas Bättig

qu'est l'électromobilité. C'est la seule façon de donner de bons conseils et d'installer correctement les systèmes. Nous avons l'avantage que les formations se déroulent au sein du groupe (voir interview page 6).»

Lorsqu'on lui demande comment s'est déroulée la voie qui a mené à l'installation de la première station de recharge, Lukas Bättig doit réfléchir un peu: «Lorsque nous avons acheté notre première voiture hybride il y a environ six ans, nous avons installé la première station de recharge dans l'entreprise. C'était probablement le début. Aujourd'hui, nous prévoyons au moins une tuyauterie ou un raccordement dans tous les bâtiments neufs.» Il nous montre un dépliant A5 avec un véhicule électrique et le logo de son entreprise. «Nous travaillons depuis quelques années avec des conces-

sionnaires automobiles qui sont également nos clients, et nous avons créé un dépliant spécial pour chaque garage, en fonction de la marque, que les vendeurs de voitures peuvent donner à leur groupe cible. Les clients qui s'intéressent à la mobilité électrique nous envoient le dépliant, et nous prenons contact avec eux, nous nous occupons des clarifications, du choix du système, de l'offre et de l'installation. Grâce à cette simple action, nous avons déjà pu gagner quelques clients. Une situation win-win pour les deux entreprises.»

La valeur ajoutée est l'essentiel

Le voyage à Mettmensstetten nous a montré que le conseil et l'installation de stations de recharge sont des domaines d'activité pour l'électricien de confiance, car qui d'autre va s'en charger? Mais nous voyons aussi dans cet exemple

l'importance de la formation continue, car il ne suffit pas d'installer et de raccorder correctement les bornes. Nous rentrons donc chez nous pleins d'impressions et nous nous rendons compte qu'un installateur ne doit pas faire de grands bonds, mais qu'il doit s'entraîner et appliquer ses compétences au quotidien; avec son équipe, il peut ainsi faire une bonne impression sur les clients et générer une valeur ajoutée. En fin de compte, le client veut juste brancher son véhicule. S'il n'a pas à se soucier de ce que Sebastian, Ramon et Lukas ont fait en équipe en arrière-plan, tout le monde y gagne.

René Senn Rédacteur Magazine EIT.swiss

Un regard sur l'autre côté

Avec la percée de l'électromobilité, de nouvelles questions se posent également lors de l'achat d'une voiture. L'infrastructure nationale de recharge revêt une importance particulière. Comment les concessionnaires automobiles réagissent-ils face à cette question? Nous avons fait un test pratique.

L'environnement est un sujet qui tient à cœur à Lisa Bachmann. C'est pourquoi elle veut que sa nouvelle voiture soit électrique. L'ID.3, la première voiture compacte entièrement électrique de la marque VW, est en tête de sa liste de favoris. Mais comme elle a encore quelques questions sur l'électromobilité en général et sur la voiture de ses rêves en particulier, elle se rend chez Hoffmann Automobile AG à Aesch (BL). Elle a pris rendez-vous à l'avance par téléphone – logique, à l'époque du coronavirus.

Le conseiller de vente Marvin Berleung attend la cliente à la

réception. Il va lui chercher un café et se réjouit lorsqu'elle lui présente un morceau de papier avec ses questions. «Pour beaucoup de gens, les voitures électriques sont encore un territoire inconnu, et il y a donc de nombreux points à éclaircir», dit Marvin Berleung, ajoutant: «Le conseil est essentiel lorsqu'il s'agit de l'électromobilité.»

Une batterie en fonction du profil de conduite

Toutefois, il ne se contente pas de travailler à partir d'une check-list, mais prête attention à chaque client individuellement. Dans le cas de Lisa Bachmann, par exemple, il clarifie d'abord ses habitudes de conduite. Elle utilisera sa nouvelle voiture électrique principalement pour se rendre au travail, parcourant ainsi une distance d'environ 50 kilomètres par jour. La recommandation du conseiller de vente: la plus petite – et donc la moins chère – batterie de 45 kWh avec une autonomie de 330 kilomètres est parfaitement adaptée à ses besoins. En option, jusqu'à 77 kWh et une portée de 550 kilomètres seraient possibles. Lisa Bachmann demande: «Et si je veux aller au Tessin pour le week-end?» Marvin Berleung la rassure: «La Suisse a l'un des réseaux de stations de recharge rapide les plus denses d'Europe.»

Pour lui, c'est important: «Pour moi, il ne s'agit pas simplement de vendre une voiture, mais de trouver la solution idéale avec le client. Il est déjà arrivé que quelqu'un voulait commander une voiture avec un

moteur à combustion, et qu'il a finalement quitté le showroom avec un contrat pour un véhicule électrique – parce qu'il correspondait tout simplement mieux au profil d'exigences.»

La recharge est le grand défi

La question de savoir si l'ID.3 convient parfaitement à Lisa Bachmann dépend également dans une large mesure de la manière dont elle peut recharger la voiture à la maison. Ce point est donc spécifiquement abordé lors de l'entretien. Marvin Berleung explique: «Tout le monde sait comment faire le plein d'un véhicule avec un moteur à essence ou diesel, mais la recharge est un défi pour beaucoup de gens.» La solution la plus efficace: sa propre Wallbox à la maison ou une possibilité de recharge au travail. «Sur ce point, en tant que concessionnaire automobile, nous sommes dépendants du bon travail des installateurs-électriciens. Ils jouent un rôle important dans le processus de vente. Leur expertise, leurs conseils et l'installation professionnelle et sûre des bornes domestiques sont un élément central pour tous les nouveaux clients comme Lisa Bachmann», ajoute Marvin Berleung dans ses commentaires sur le sujet de la recharge.

Volkswagen propose désormais aussi une Wallbox en trois versions différentes. Deux d'entre elles sont en réseau et peuvent également être contrôlées via un smartphone. La version haut de gamme est



également dotée d'un compteur électrique intégré – pratique pour les espaces loués dans les garages souterrains.

Le concessionnaire recommande l'installateur

Heureusement, Lisa Bachmann n'a pas besoin de demander la permission à son loueur ni de convoquer une réunion de copropriétaires. En tant que propriétaire d'une maison, elle peut prendre toute seule la décision concernant sa Wallbox. Toutefois, elle reçoit du soutien de la part de Hoffmann Automobile AG pour la planification et l'installation de la station de recharge. Le concessionnaire VW coopère avec trois entreprises d'installations électriques avec lesquelles il a une relation de confiance depuis de nombreuses années – et qui sont également des clients de Hoffmann. Si Lisa Bachmann donne son accord, Marvin Berleung donnera son adresse au partenaire d'installation le plus proche, qui la contac-

tera par la suite, évaluera la situation du raccordement chez elle et soumettra une offre.

L'essai convainc également

Après 45 minutes, toutes les questions en suspens ont reçu une réponse satisfaisante pour Lisa Bachmann. Il ne reste plus qu'à passer au test pratique: Comment est la voiture lorsqu'on la conduit? La propriétaire potentielle de l'ID.3 se fait d'abord expliquer toutes les caractéristiques. Cela comprend également des instructions sur la manière de recharger le véhicule avec une Wallbox chez le concessionnaire. Que faut-il prendre en compte. Lisa Bachmann apprend également à quel point la recharge est facile. Ensuite, elle fait un tour dans les villages voisins. Au bout d'une demi-heure, elle est de retour. Le véhicule écologique lui plaît-il? «La conduite est super agréable. Et puis cette accélération...» Sa conclusion est tout aussi euphorique: «L'ID.3 est parfaite pour moi.»

L'électromobilité gagne du terrain

Lisa Bachmann n'est pas la seule à apprécier l'électromobilité, qui gagne actuellement beaucoup de terrain dans toute la Suisse. 34000 véhicules hybrides rechargeables ou purement électriques ont été immatriculés en Suisse en 2020, soit presque le double de 2019, ce qui correspond à une part de marché de 14,3%. Et pour l'année en cours, Volkswagen, par exemple, prévoit que déjà plus d'une voiture sur six de la marque sera purement électrique. La mobilité électrique représentera donc un secteur d'activité de plus en plus important pour les fabricants et les concessionnaires, et la branche de l'installation électrique pourra également en profiter.

Reto Neyerlin Rédacteur en chef du Magazine Volkswagen





Nouvelles fiches d'information SNG 491000

Electrosuisse a publié quatre nouvelles fiches SNG 491000 sur les thèmes de la coupe et de la commutation, des distributeurs de prises sur les chantiers, des fils d'installation sans halogène et des fiches et prises de courant pour usages domestiques et analogues.

SNG 491000-2046d

Dispositifs de sectionnement et de coupe

2115c a été regroupé avec 2046c et les dispositions de la NIBT 2020 et de la Suva 93-9 de mai 2020 y ont été incorporées. Le terme d'interrupteur de service est utilisé dans cette fiche pour tous les dispositifs admissibles selon 4.2 qui empêchent la commutation et le mouvement non autorisés ou involontaires.

SNG 491000-2071c

Distributeurs de prises sur les chantiers

2071c a été révisé. Ce faisant, les dispositions de la NIBT 2020 ont été mises en œuvre. Elle montre comment les dispositions de la NIBT 7.04.4.1.1 peuvent être mises en œuvre après la période transitoire prolongée.

SNG 491000-2121

Des fils d'installation sans halogène ne sont pas résistants à l'eau

2121 est nouvelle: elle contient des informations permettant d'éviter les problèmes liés aux fils d'installation sans halogène en contact avec l'eau.

SNG 491000-3060

Fiches et prises de courant pour usages domestiques et analogues

3060 est nouvelle: elle contient des informations pour l'introduction du système de prise étanche aux jets d'eau IP55 pour usages domestiques ainsi que des applications similaires pour le lancement sur le marché, l'installation et les appareils.

Beat Voigtmann Responsable normes EIT.swiss

A photograph of two teal lockers, labeled S-41 and S-43, with a white text overlay. The lockers are arranged in a row, with S-41 on the left and S-43 on the right. Each locker has a handle, a lock, and ventilation slats. The text "Pas d'indemnité lorsqu'on se change" is written in white across the middle of the image.

Pas d'indemnité
lorsqu'on se change

◦S-41◦

◦S-43◦

◦S-42◦

◦S-44◦

Le changement de vêtements est du temps de travail – c'est la conclusion à laquelle est parvenu le tribunal administratif de Zurich en juin 2020. Néanmoins, les employeurs ne sont pas tenus de l'indemniser s'il est considéré comme du temps de travail payé par le salaire mensuel et qu'il est bonifié avec 15 minutes par jour.

Des employés de l'hôpital Limmattal ont exigé de l'association de l'hôpital le paiement d'un temps de 15 minutes pour se changer. Le tribunal administratif de Zurich a donné raison aux plaignants dans la mesure où il considère le temps pour se changer comme du temps de travail. Toutefois, aucune indemnité supplémentaire n'est due car – selon l'arrêt du tribunal administratif – elle est déjà incluse dans le salaire mensuel (VWGer ZH VB.2019.00766). Le tribunal fédéral a confirmé l'arrêt dans la mesure où il l'a jugé non arbitraire (TF 8C_514/2020 du 20 janvier 2021).

Si les employés changent de vêtements au lieu de travail parce que l'employeur l'a ordonné pour des raisons opérationnelles ou pour protéger la personnalité, cela est considéré comme du temps de

travail. Dans ce contexte, il faut clarifier quand le temps de travail commence et préciser si le temps pour se changer est considéré comme du temps de travail. Il n'existe pas de réglementations du droit privé sur la définition du temps de travail. Toutefois, l'art. 13 al. 1 OLT 1 règle la définition de la durée du travail. Selon l'al. 1 de l'article précité, la durée du travail est définie comme le temps pendant lequel le travailleur doit se tenir à la disposition de l'employeur. Les directives du SECO relatives à l'art.13 al. 1 OLT 1 précisent qu'il importe peu qu'il soit à disposition à l'entreprise, à la maison ou ailleurs. Selon les directives, la définition de la durée de travail comprend également des activités ou des précautions qui, par exemple, doivent être prises pour des mesures de sécurité et d'hygiène au lieu de travail en tant qu'acte préparatoire avant que l'activité professionnelle proprement dite puisse commencer.

Cela vaut également pour la branche électrique. Ici, par ex., l'acte de se vêtir d'un équipement de protection individuelle ou d'une combinaison est considéré comme du temps de travail. Toutefois, l'employeur ne doit à ses collaborateurs aucune indemnité supplémentaire, car le temps pour se changer est considéré comme du temps de travail payé par le salaire mensuel et est bonifié avec 15 minutes par jour.

Richard Permann
Service juridique EIT.swiss

Sécurité lors de travaux de service



En raison de leur mobilité, les techniciennes et techniciens de service sont exposés à des dangers qui ne se produisent pas aux places de travail fixes. Pour les protéger des accidents et des atteintes à la santé, il faut une bonne organisation et un équipement adapté.

La sécurité lors de travaux de service commence avec le véhicule. Les véhicules et les remorques doivent être maintenus en bon état de fonctionnement. Seuls les véhicules permettant un chargement et un déchargement sûrs et ne dépassant pas le poids maximal autorisé avec le matériel et d'autres aides (par ex. élévateur et aide de transport) doivent être utilisés. En outre, le véhicule doit être équipé des possibilités nécessaires pour sécuriser la charge pour que les travailleurs puissent l'arrimer correctement après avoir reçu les instructions appropriées.

Afin d'éviter des blessures lors du transport de matériel, l'accès du véhicule au lieu de travail doit être contrôlé en ce qui concerne l'accessibilité, les obstacles ou d'autres lieux dangereux. Le poids et la maniabilité des charges transportées et la possibilité d'utiliser des aides de transport doivent être clarifiés au préalable et les EPI tels que les gants et les chaussures de protection doivent être fournis.

Seuls les travailleurs autorisés à le faire conformément aux art. 13–15 de l'OIBT peuvent effectuer des travaux d'installation et de maintenance sur des installations électriques. Les travaux sur des installations sous tension ne doivent pas être effectués seul. Seuls des raccords électriques avec des interrupteurs différentiels doivent être utilisés sur le lieu de travail. Si cela n'est pas possible, il faut prévoir un adaptateur avec un disjoncteur de protection FI.

Les risques dus aux moisissures, aux spores et aux bactéries doivent être clarifiés au préalable et les mesures appropriées doivent être prises dans les locaux du client (par ex. ventilation, désinfection). En cas d'épidémie/pandémie, les mesures de protection et d'hygiène des cantons et de la Confédération s'appliquent. Au préalable, le service médical cantonal compétent doit être consulté pour déterminer les conditions et les mesures de protection à respecter. Les articles de protection et d'hygiène doivent être fournis et les collaborateurs formés à leur utilisation. Les articles usagés ne doivent pas être éliminés dans les locaux du client. Lorsqu'il n'est pas possible de se laver les mains, des produits de désinfection doivent être fournis aux travailleurs. Aucun travail ne sera effectué chez des personnes en quarantaine.

Michael Rupp Relations publiques EIT.swiss

Dans son action annuelle pour 2021, la solution industrielle Batisec se penche sur le thème de la sécurité au travail lors de travaux de service. En plus de divers supports d'information, Batisec propose également des formations continues pour les PERCO et des formations pour les techniciennes et techniciens de service. Vous trouverez de plus amples informations sous [batisec.ch](https://www.batisec.ch)



BULLETIN DU
CONSEILLER NATIONAL
MATTHIAS SAMUEL JAUSLIN

La loi sur le CO₂ met les points sur les i – aussi pour l'électromobilité

La loi est sur le point d'être soumise à un référendum et entraînerait un changement de direction dans diverses branches. Les opposants ne viennent donc pas seulement des milieux politiques.



«L'accent sera désormais mis sur la mesure d'isolement et la mise à jour des logiciels.»

Matthias Samuel Jauslin

valeur limite d'émissions plus stricte. Que ce soit le lobby pétrolier ou les ramoneurs. L'association des importateurs d'automobiles et l'union professionnelle de l'automobile font également partie des opposants. Ils se moquent des modes de propulsion non fossiles, mais oublient qu'une grande partie des émissions de gaz à effet de serre provient des transports. Je me demande si ces parties sont arrivées dans le futur. Après tout, les fabricants ont depuis longtemps changé de cap. Volkswagen, le plus grand constructeur automobile, communique: «Afin de protéger l'environnement et de mettre en œuvre les directives politiques, nous nous orientons systématiquement vers l'électromobilité.» Donc plus question de vidanges d'huile et de remplacements des courroies. L'accent sera désormais mis sur la mesure d'isolement et la mise à jour des logiciels. La branche automobile est en train d'être révolutionnée.

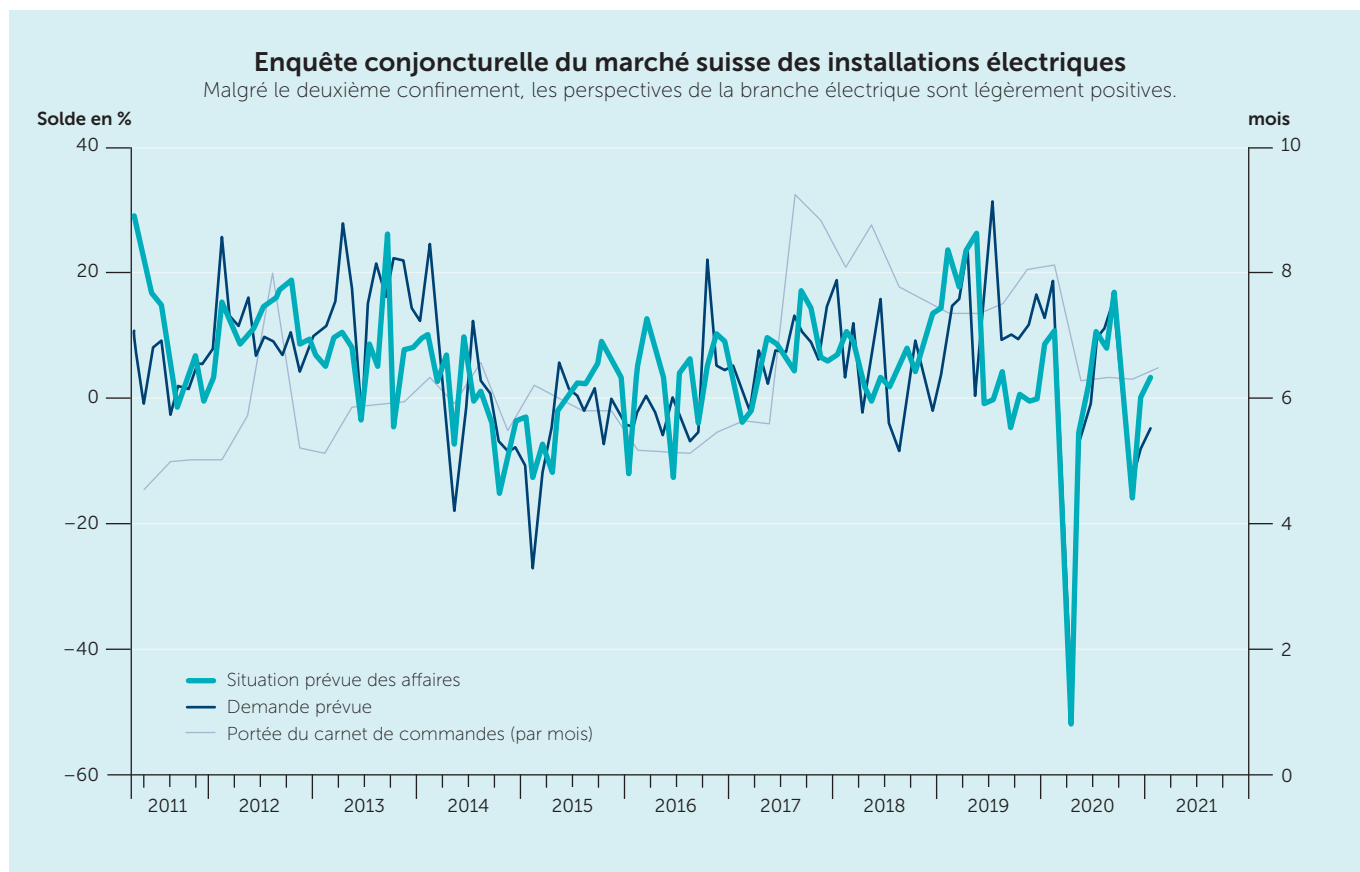
Dans une intervention (20.4640), j'ai demandé au Conseil fédéral de montrer quelles sont les bases légales nécessaires pour que l'on puisse se passer des énergies fossiles dans le domaine des transports d'ici 2050. Il faut avant tout identifier les obstacles qui mettent en danger cet objectif. Le Conseil fédéral veut reprendre cette intervention et, le cas échéant, adapter les bases légales aux défis.

Et qu'en est-t-il de la pratique? Je conduis moi-même un véhicule purement électrique depuis six ans. Ce type de mobilité inspire et redéfinit la conduite. Toutefois, je suis déçu de constater que la branche électrique n'a pas reconnu les opportunités qui en découlent. Dans le domaine des infrastructures de recharge en particulier, les entreprises d'électricité doivent s'attendre à un grand nombre de commandes. Outre les stations de recharge publiques et les simples bornes dans les garages privés, des systèmes intelligents seront nécessaires dans les parkings des immeubles collectifs et commerciaux. Toutes ces infrastructures doivent encore être construites. Le gouvernement fédéral veut tenir compte de cette situation et contribuer aux stations et aux infrastructures de recharge par le fonds pour le climat. C'est exactement la bonne direction. La loi sur le CO₂ mérite l'approbation des électriciens. Elle réglemente la manière dont les émissions de gaz à effet de serre doivent être réduites et demande que des mesures soient prises pour atteindre les objectifs climatiques. Il est temps de se réorienter et de mettre les points sur les i.

Matthias Samuel Jauslin est membre du Conseil national depuis 2015, membre de la commission de l'environnement, de l'aménagement du territoire et de l'énergie (CEATE-N) et membre de la commission de gestion. Il est le directeur et principal actionnaire d'une entreprise active dans le domaine des installations électriques, de la télématique et de l'automatisation.

Après que le Parlement fédéral a passé trois ans à «optimiser» la nouvelle loi sur le CO₂, l'épreuve décisive est sur le point d'être franchie en juin avec les votations. Un référendum a été lancé contre la loi. Ce n'est pas surprenant, car les opposants s'étaient déjà positionnés lors des débats dans la commission. Les critiques venaient principalement de la droite. Mais l'extrême gauche exprime également des doutes et critique que la révision ne va pas assez loin. À mon avis, il s'agit d'une erreur de jugement politique. Pour gagner une votation, il faut qu'au moins la moitié des citoyens soient convaincus du projet. Cela ne peut se faire que si celui-ci est pragmatique et ne comporte pas d'exigences extrêmes. La nouvelle loi sur le CO₂ répond à ces conditions.

Mais qui sont les autres opposants, outre les récalcitrants permanents? Ce sont ceux qui perdraient leur modèle commercial avec une



Évolution positive malgré le confinement

Selon l'indicateur de la situation des affaires du centre de recherches conjoncturelles KOF de l'ETH, le deuxième confinement freine la reprise de beaucoup de branches. Toutefois, le secteur de la construction a connu une évolution positive. La branche électrique se porte également relativement bien.

Le KOF observe que les mesures entrées en vigueur en janvier 2021 affectent différemment les différents secteurs: alors que le secteur manufacturier se développe de manière stable, le secteur des services souffre gravement des restrictions. Entre-temps, 14% des entreprises craignent la faillite. En revanche, le second œuvre constate une évolution positive.

Les perspectives dans la branche électrique sont également prudemment positives. Tant l'évaluation de la situation des affaires pour les six prochains mois que la demande pour les trois prochains mois se sont améliorées par rapport au dernier trimestre. La portée des carnets de commande est de six mois et demi. Bien que le coronavirus continue de faire baisser la demande et qu'il reste le plus grand obstacle pour la branche, son influence globale s'affaiblit. D'autre part, les entreprises ressentent de plus en plus les effets des restrictions financières.

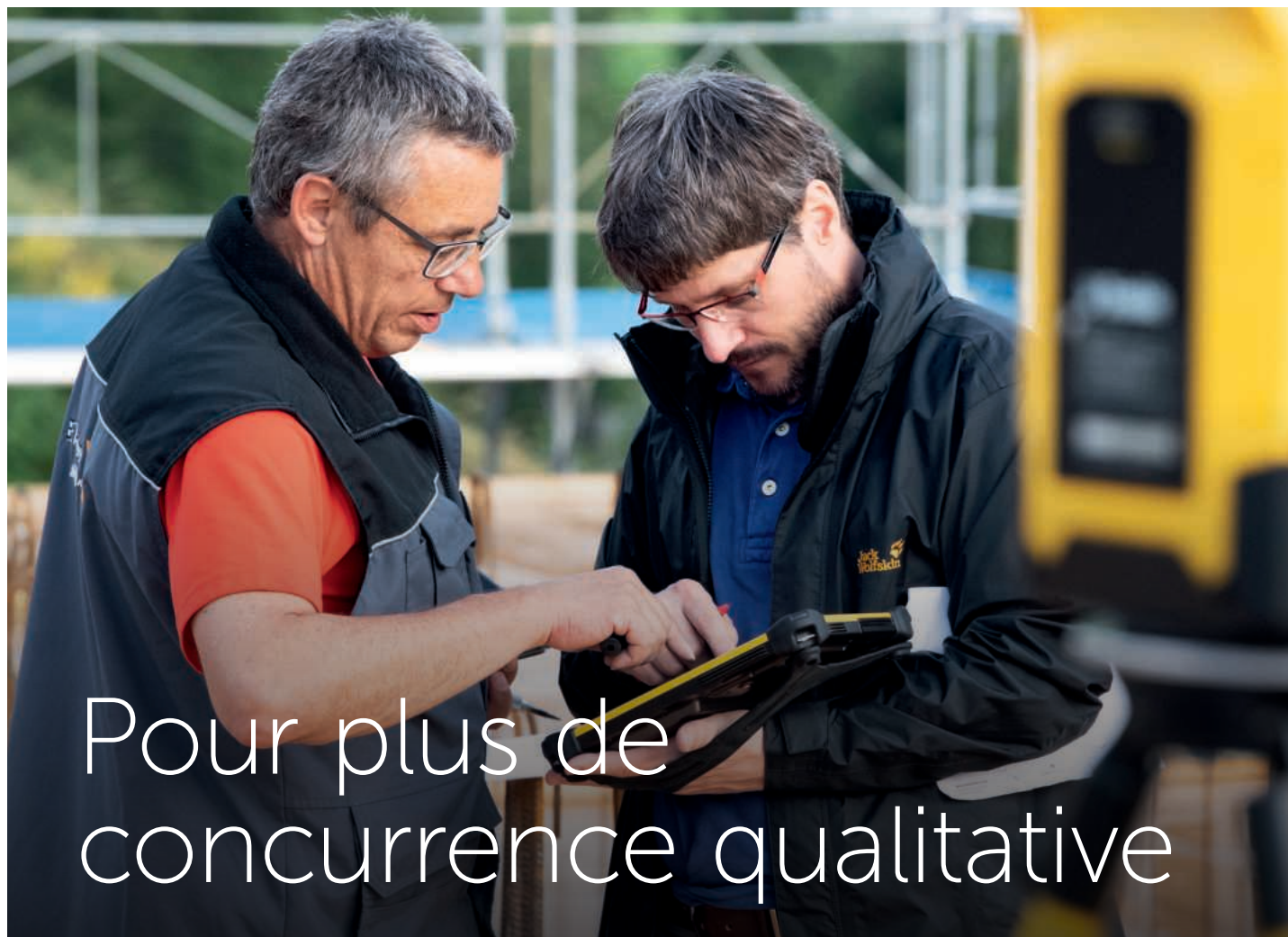
Entre-temps, les effets du coronavirus sur le marché du travail dans la branche électrique peuvent également être définis de manière plus précise. Sur la base des données recueillies par l'entreprise x28 sur la

plateforme d'offres d'emploi d'EIT.swiss, on peut observer qu'en 2020, par rapport à 2019, environ 10% de plus d'emplois ont été proposés chaque mois, avant tout dans les domaines de l'installation et du montage. Malgré la crise, le manque de travailleurs reste un obstacle important dans la branche.

Michael Rupp Relations publiques EIT.swiss

L'enquête conjoncturelle du KOF est un outil important pour EIT.swiss pour évaluer la situation de la branche électrique. Afin d'améliorer encore plus la situation des données, nous vous prions de participer également à l'enquête.

Vous trouverez tous les documents correspondants sur kof.ethz.ch/fr/enquetes/enquetes-conjonctures/construction.html



Pour plus de concurrence qualitative

Le nouveau droit des marchés publics est entré en vigueur au niveau fédéral le 1^{er} janvier 2021. Maintenant, les cantons veulent suivre le mouvement: l'accord intercantonal sur les marchés publics vise à renforcer la concurrence en matière de qualité chez eux et dans les communes.

La faiblesse de l'ancien droit des marchés publics était l'accent mis sur le prix. Il faisait en sorte que souvent, des offres de dumping de qualité inférieure recevaient l'adjudication. C'est pourquoi le Parlement fédéral a décidé, notamment à la demande du secteur de la construction, de renforcer la concurrence en matière de qualité et de mettre l'accent sur la durabilité économique, écologique et sociale.

Tout le monde en profite. Le contrôle de la plausibilité évite que des offres de dumping ne reçoivent

sans autres l'adjudication. L'évaluation de l'innovation permet également des solutions créatives. La pondération de l'encouragement de la relève permet à des branches telles que la branche électrique, qui accorde une grande importance à la formation des apprentis, de marquer des points lors de l'adjudication.

Maintenant, c'est le tour des cantons: ils doivent adapter leurs règles à celles de la Confédération afin que les mêmes règles du jeu s'appliquent au niveau cantonal et communal. Les autorités adjudica-

trices et les soumissionnaires doivent cultiver la nouvelle culture d'attribution. La branche électrique soutient ce changement de paradigme afin de créer un système de marchés publics qui tient compte au mieux des intérêts de toutes les parties concernées.

Michael Rupp Relations publiques EIT.swiss

Informations
actuelles
sur notre site web:
[eitswiss.ch/
seminaires](https://eitswiss.ch/seminaires)

Notre offre de formations continues

CAN

CAN base

Enfin des connaissances de base larges et solides du CAN. En théorie et dans la pratique. eitswiss.ch/sem-can-base

- 28.4.2021
Crissier (B-227)

CAN avancé

Les participants affinent leurs connaissances dans la calculation des offres. eitswiss.ch/sem-can-avancee

- 5.5.2021
Crissier (A-207)





Lauréats!

Examen professionnel d'électricien chef de projet, E213 / 19.1.2021/20.1.2021 à Interlaken

Aeschlimann Dominic
3800 Matten b. Interlaken
Aeschlimann Simon
3800 Unterseen
Ahmetaj Cerim 3700 Spiez
Añón Roberto 3700 Spiez
Berisha Edmiron 4153 Reinach BL
Cantin Pierre-Albert 1523 Granges-près-Marnand
Germann Sandro 3714 Frutigen
Hänni Stefan 3616 Schwarzenegg
Hurschler Hansueli 6390 Engelberg
Iodice Stefano 2000 Neuchâtel
Jollien Christophe 1965 Savièse
Leuenberger Patrick 3550 Langnau im Emmental
Rota Adriano 3014 Bern
Scherer Ivo 3600 Thun
Sopa Pllumi 8752 Näfels
Steiner Elias 4242 Laufen
von Dach Raphael 4054 Basel
Waller Marc 4054 Basel

Examen professionnel d'électricien chef de projet, BE214 / 21.1.2021/22.1.2021 à Interlaken

Antonic Bogdan 8052 Zürich
Ayer Philippe 1700 Fribourg
Borner Pascal 4600 Olten
Brkic Edin 8134 Adliswil
Brunner Reto 3303 Jegenstorf
Bütikofer Oliver 1700 Freiburg
Conidi Angelo 8902 Urdorf
Demierre Patrick 2552 Orpund
Dini Daniel 3253 Schnottwil
Korhan Burak 8192 Glattfelden
Krebs Thomas 3663 Gurzelen
Magnin Joel 700 Chur
Neuenschwander Lukas
5063 Wölflinswil
Pfander Christian 3203 Mühleberg
Roux Martial 3182 Ueberstorf
Salihu Visar 6130 Willisau
Schaller Martin 3178 Bödingen

Schenker Joshua
3313 Büren zum Hof
Schweizer Dominik 3084 Wabern
Siegenthaler Daniela
3510 Konolfingen
Sommer Nico 3076 Worb
Ucak Ali Samet 4153 Reinach

Examen professionnel d'électricien chef de projet en installation et sécurité, BPEL16 / 8.2.2021–10.2.2021 à Interlaken

Baumgartner Matthias
5630 Muri AG
Bischof Silvan 8152 Glattbrugg
Ferrandi Gabriele 6422 Steinen
Gschwend Sandro 9463 Oberriet
Krummenacher Daniel
5600 Lenzburg
Kummer Fabrice Rudolf 3982 Bitsch
Landolt Robin 8352 Elsau
Liem Alessandro 6382 Büren NW
Mahedero Wigert Adrian
6343 Rotkreuz
Mannhart Philipp 8890 Flums
Peterer Lukas 9050 Appenzell
Schuler Pascal 3920 Zermatt
Stampfli Simon 6123 Geiss
Tolardo Marco 8610 Uster

Examen professionnel de conseiller en sécurité électrique, BS542 / 26.1.2021 à Interlaken

Akermann Sandro 9200 Gossau
Bösch Roger 9249 Algetshausen
Dähler Patrick 3326 Krauchthal
Frey Nico 3380 Wangen an der Aare
Ricklin Tizian 8330 Pfäffikon ZH
Scherler Fabian 3027 Bern

Examen professionnel de conseiller en sécurité électrique, BS543 / 27.1.2021 à Interlaken

Karajkovic Alija 6020 Emmenbrücke
Kunze Kirstin 4123 Allschwil
Lorenz Claudio 3930 Visp
Muff Ramon 5617 Tennwil
Schwarb Sascha Daniel 4313 Möhlin

Steiner Thomas
3672 Oberdiessbach
Ymeri Genc
8135 Langnau am Albis

Examen professionnel de conseiller en sécurité électrique, BS544 / 28.1.2021 à Interlaken

Circelli Alessandro 3960 Sierre
Fessler Adriano 1213 Petit-Lancy
Fonseca Da Costa Daniel
1213 Petit-Lancy
Tapparel Kilian 3960 Sierre

Examen professionnel de conseiller en sécurité électrique, BS545 / 29.1.2021 à Interlaken

Burckel Gary 01170 Gex (F)
Mouthon Laurent
74100 Annemasse (F)

Examen professionnel de conseiller en sécurité électrique, BS554 / 11.2.2021 à Interlaken

Bucher Marcel 4912 Aarwangen
Frischknecht Christian
9104 Waldstatt
Jörg Louis 3367 Ochlenberg
Schmidt Patrick 8134 Adliswil
Sennhauser Philipp 8722 Kaltbrunn
Wegmüller Yves 4629 Fulenbach

Examen professionnel supérieur d'installateur-électricien diplômé, HE192 / 12.1.2021/13.1.2021 à Interlaken

Amstutz Patrick 6010 Kriens
Arifaj Haki 7240 Küblis
Beyeler Mario 7250 Klosters
Bucher Timon 8706 Meilen
Hollenstein Simon 8852 Altendorf
Honegger Luca 8820 Wädenswil
Kasami Naim 8048 Zürich
Kreienbühl Martin 5200 Brugg
Riedweg Michael 6162 Entlebuch
Süess Livio 9230 Flawil
Ukshini Valton 6053 Alpnachstad
Vergara Joaquin 4332 Stein AG

**Examen professionnel supérieur
d'installateur-électricien
diplômé, HE193 /
14.1.2021/15.1.2021 à Interlaken**

Bron Fabian 4153 Reinach
Dubs Lorenz 8833 Samstagern
Falsia Francesco
8135 Langnau am Albis
Felber Markus 8586 Erlen
Felder Tobias 6162 Entlebuch
Fischer Fabian 6245 Ebersecken
Guyer Daniel 8618 Oetwil am See
Landolt Yanick
8103 Unterengstringen
Trachsel Yannick 6144 Zell LU
Ulrich Martin 6300 Zug
von Wyl Flavio 6056 Kägiswil

**Examen professionnel supérieur
d'installateur-électricien
diplômé, HE194 /
2.2.2021/3.2.2021 à Interlaken**

Frei Roman 9642 Ebnat-Kappel
Gisler Walter 8737 Gommiswald
Hildbrand Diego 3945 Gampel
Isenegger Adrian 6014 Luzern
Juon Martin 3922 Stalden VS
Kaspar Benjamin 5727 Oberkulm
Kohler Dario 9642 Ebnat-Kappel
Lustenberger Lukas 6033 Buchrain
Röllli Oliver 6235 Winikon
Waser Tobias 6375 Beckenried
Zberg Erich 6472 Erstfeld

**Examen professionnel supérieur
d'installateur-électricien diplô-
mé, HE195 / 4.2.2021/5.2.2021
à Interlaken**

Brazerol René
7493 Schmitten (Albula)
Breitenmoser Michael 9100 Herisau
Harvey Patrick 3038 Kirchlindach
Jukic Josip 3770 Zweisimmen
König Marc 4813 Uerkheim
Muzzopappa Luca 9320 Frasnacht
Nikollbibaj Nikollë 6340 Baar
Rigert Cédric 8610 Uster
Thoma Matthias 8722 Kaltbrunn
Wild Stefan 8625 Gossau ZH
Zimmermann Michael
6331 Hünenberg

**Examen professionnel supérieur
d'installateur-électricien
diplômé, HE204 /
16.2.2021/17.2.2021 à Interlaken**

Baumgartner Ramon
6062 Wilen (Sarnen)
Bühler Sandro 4103 Bottmingen
Bührer Remo 8304 Wallisellen
Dommen Thomas 5600 Lenzburg
Herzog Flavio 7000 Chur
Kloter Gabriel 3005 Bern
Krnjaic Milan 8057 Zürich
Nicca Pierino 7000 Chur
Quadraccia Davide 8153 Rümlang
Schmid Benjamin 8625 Gossau ZH
Steger Sandro 7310 Bad Ragaz

**Examen professionnel supérieur
d'installateur-électricien
diplômé, HE205 /
18.2.2021/19.2.2021 à Interlaken**

Calendo Luigi 8853 Lachen SZ
Cavaleiro Daniel
7180 Disentis/Mustér
Clement Marc 7206 Igis
Dubach André 6064 Kerns
Duric Amir 8853 Lachen SZ
Durrer Ramon 6064 Kerns
Ettlin Patrick 6073 Flüeli-Ranft
Halter Adrian 9242 Oberuzwil
Heller Alex 6130 Willisau
Honegger Alain 8008 Zürich
Kühni David 4922 Bützberg
Leu Marco 8853 Lachen SZ
Vukovic Miroslav 9240 Uzwil
Walz-Aellig Marco 8004 Zürich

**Examen pratique selon
l'OIBT, PX71 /
28.1.2021/29.1.2021 à Interlaken**

Buchli Mathias 7412 Scharans
Hyseni Bujar 4434 Hölstein
Jordi Christoph 3004 Bern
Kurt Patrick 3302 Moosseedorf
Lonic Jasmin
8212 Neuhausen am Rheinfall
Zimmermann Josef
6206 Neuenkirch





Intérêt à l'adhésion active

Les entreprises de planification électrique sont intéressées par une adhésion active. C'est ce qui montre l'expérience d'EIT.zürich.

En octobre 2020, EIT.zürich a organisé un événement d'information pour les entreprises de planification électrique. Après le discours de bienvenue du président de la section Andreas Egli, Christian Appert, membre du Comité d'EIT.zürich, et Herbert Laubscher, directeur adjoint d'EIT.swiss, ont fourni des informations sur les avantages d'une adhésion active, l'organisation de l'association faitière et diverses prestations. Des thèmes tels que l'encouragement de la relève, les prix plus avantageux des cours clés pour les membres actifs, les conditions préférentielles dans le domaine du CAN et diverses manifestations organisées par EIT.zürich et EIT.swiss ont été expliqués. Ces arguments ont convaincu les personnes présentes: depuis l'évènement, une bonne dizaine de nouveaux membres ont pu être accueillis. En raison de cette expérience positive, une deuxième manifestation d'information aura lieu le mercredi 14 avril 2021 à 16 heures au centre de formation électrique. Les planificateurs-électriciens intéressés peuvent contacter sans engagement le secrétariat d'EIT.zürich au 043 322 44 33. Bien entendu, le secrétariat est également à la disposition d'autres sections en cas de questions.

eit.zuerich.ch (en allemand)

MakeHeat-Simple suscite l'intérêt

Les commandes à distance de chauffage sont de plus en plus populaires, également aux Grisons. C'est l'une des nombreuses conclusions.

L'automne dernier, SuisseEnergie a organisé, avec le soutien des sections, des cours de formation sur les «chauffages télécommandés» dans les cantons des Grisons, de Vaud et du Tessin. Plus de 75 personnes ont participé à ces cours. Outre l'échange avec les fournisseurs de produits, elles ont pu profiter de discussions sur l'état actuel des solutions de chauffage commandées à distance.

Depuis 2019, SuisseEnergie encourage les échanges avec de nombreux partenaires pour réduire les coûts énergétiques des résidences secondaires avec l'initiative MakeHeat-Simple. L'installation de systèmes de télécommande pourrait à elle seule économiser plus de 2000 GWh/an et 600000 tonnes de CO₂ par an dans les quelque 700000 résidences secondaires en Suisse.

La formation gratuite a été jugée instructive même par les «vieux routiers». Les entreprises d'installation ont la possibilité de devenir installateurs partenaires de MakeHeatSimple. Ils se trouvent sur une carte sur MakeHeatSimple et reçoivent du matériel publicitaire et d'information.

Des formations continues sont également prévues pour 2021. Vous trouverez de plus amples informations sur MakeHeatSimple.ch et auprès de votre section.

MakeHeatSimple.ch





Appel aux partenaires-planificateurs

À partir de 2022, la catégorie de membre «partenaire-planificateur» n'existera plus. Il est donc temps de devenir membre actif.

Depuis la modification des statuts en 2019, EIT.swiss est ouvert à tous les domaines de la branche électrique pour une adhésion active. Les sections ont effectué ces changements l'année dernière en adaptant leurs statuts. En raison de l'ouverture, la catégorie de membre «partenaire-planificateur» n'est plus nécessaire. Elle n'est pas non plus prévue dans les nouveaux statuts. Les partenaires-planificateurs actuels sont donc invités à contacter la section responsable et à demander une adhésion active. Outre des avantages financiers, l'adhésion active offre également la possibilité de façonner activement l'avenir de l'association avec son propre vote à l'Assemblée générale.

Les anciens membres partenaires-planificateurs ne paient qu'un droit d'entrée de CHF 500.– lors du passage à l'adhésion active. De plus amples informations sur l'adhésion active sont disponibles sur le site Web.

Les partenaires-planificateurs qui n'auront pas effectué le passage à l'adhésion active d'ici l'automne 2021 recevront une lettre de résiliation et seront annoncés au fonds en faveur de la formation professionnelle.

eitswiss.ch/affiliation

Inscription à l'examen

EIT.swiss organise régulièrement des examens dans le domaine de la formation professionnelle supérieure. Les candidates et candidats peuvent s'y inscrire tout au long de l'année.

En tant qu'organe responsable de la formation professionnelle supérieure, EIT.swiss est également responsable de l'organisation des examens professionnels supérieurs, de l'examen professionnel et de l'examen pratique. Ceux-ci ont lieu chaque année durant plusieurs périodes d'examen. Les candidates et candidats qui remplissent les conditions d'admission peuvent s'inscrire aux examens tout au long de l'année via le site Web d'EIT.swiss. Veuillez noter les dates de clôture pour la répartition des examens:

- 1^{er} mars pour la période d'examens d'env. juin à octobre
- 1^{er} juillet pour la période d'examens d'env. octobre à février
- 1^{er} novembre pour la période d'examens d'env. mars à juin

La décision d'admission est envoyée aux candidates et candidats inscrits environ 30 jours après la date de clôture. Vous trouverez des informations détaillées sur le programme d'examens et les examens sur le site Web d'EIT.swiss:

Examen professionnel



Examen pratique



Examens professionnels supérieurs



Les collaborateurs d'EIT.swiss se feront bien sûr un plaisir de répondre à toutes vos questions par e-mail (FPS@eitswiss.ch).

Renforcement du label «Les Pros du solaire»

La transition énergétique nécessite des installations solaires durables et de bonne qualité. «Les Pros du solaire» savent les réaliser.

En Suisse, environ 500 entreprises spécialisées sont certifiées par le label de qualité «Les Pros du solaire» de Swissolar. L'association a maintenant décidé de modifier son règlement afin de mieux guider les maîtres d'ouvrage sur le marché du photovoltaïque, qui connaît une croissance rapide. Des mesures de marketing sont également destinées à accroître la notoriété de la marque. C'est une étape importante pour renforcer la confiance dans l'industrie solaire.

Vous aussi, contribuez activement au développement de l'énergie solaire grâce à votre savoir-faire dans le secteur électrique et faites inscrire votre entreprise spécialisée dans l'annuaire des PROS DU SOLAIRE®.

Vous trouverez de plus amples informations sur les conditions d'admission et les services liés au label de qualité ainsi qu'une liste de toutes les entreprises actuellement certifiées sur

solarprofis.ch



Un cap important a été franchi

La section VKSE se tourne vers l'avenir avec un nouveau nom d'association et un nouveau centre de formation.

Dans le canton de Soleure, les jalons ont été posés: lors de l'assemblée générale extraordinaire, qui s'est tenue sous forme numérique, les membres ont approuvé la modification des statuts et par ceci le nouveau nom de l'association EIT.solothurn. Une autre décision importante et historique a été l'approbation du nouveau centre de formation sur le site Gerolag dans la zone industrielle d'Olten. Avec leur approbation quasi unanime, les membres ont donné le feu vert à la réalisation du projet. Les nouveaux locaux devraient être occupés en automne 2022. Le nouvel emplacement augmentera l'attractivité des locaux, ce qui plaira aux apprentis et jouera également un rôle important dans le domaine de la formation continue. Une infrastructure moderne dans un environnement optimal sera un grand atout.

Pour Walter Christen, le nouveau centre de formation est vraiment un point culminant. Le 1^{er} janvier 2021, il a fêté ses 30 années de service. En tant que responsable des cours, il a accompagné environ 1800 apprentis dans leur parcours de formation au cours des trois dernières décennies.

eitsolothurn.ch

Manuel d'organisation pour les PME

Le manuel d'organisation pour les PME de la branche électrique a été modernisé. L'objectif du nouvel ouvrage, exclusivement numérique, reste le même, notamment d'aider les entreprises sur la voie du succès.

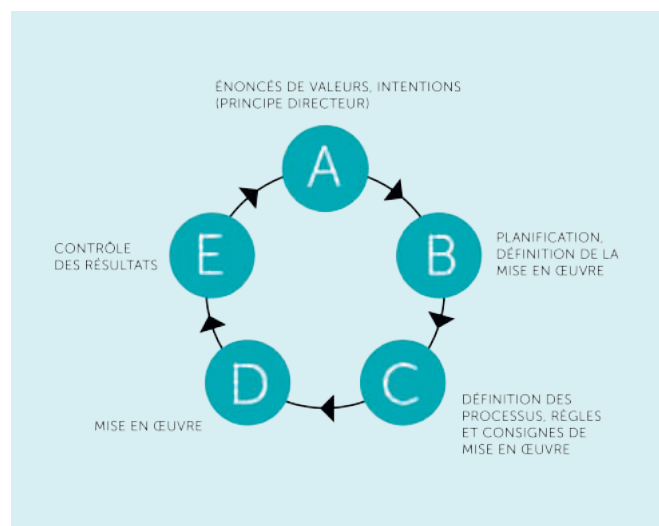
Le manuel d'organisation pour les PME de la branche électrique a été élaboré il y a plusieurs années par l'administration centrale d'EIT.swiss en collaboration avec des entrepreneurs et des membres de direction. L'ouvrage sert de guide pratique qui accorde une attention particulière aux besoins des PME de la branche électrique. Il s'adresse aux entrepreneurs et aux membres de la direction.

Au moyen d'une entreprise modèle, nous démontrons quels sont les aspects importants pour une gestion réussie. En utilisant la boucle de gestion de cette entreprise, les différents thèmes sont expliqués et illustrés par des exemples. Grâce à de simples outils de travail, les explications peuvent être transférées à sa propre entreprise.

Le manuel comprend les chapitres Gestion et organisation, Personnel, Acquisition et suivi de la clientèle, Fourniture de la prestation ainsi qu'Infrastructure, moyens de travail et environnement.

Bien entendu, le manuel n'est pas une garantie de succès pour toutes les entreprises. Les prémisses sont trop différentes. Toutefois, il peut aider les entreprises lors de la planification et de leur développement. Le manuel d'organisation électronique est disponible sur le site Web d'EIT.swiss.

Herbert Laubscher Chef prestations EIT.swiss



Journée de la branche: en coulisse

La première journée de la branche d'EIT.swiss sur «La branche électrique en transformation» a eu lieu le 19 janvier 2021. L'évènement, initialement prévu comme congrès, a dû être transformé à court terme en un évènement en ligne. Nous y sommes parvenus, mais non sans problèmes.

Organiser un évènement pour toute la branche est déjà un défi en temps normal. Cela devient encore plus difficile lorsqu'il n'est pas clair si un évènement peut avoir lieu ou non – une situation qui est presque le cas normal à l'époque du coronavirus.

En fait, tout était prêt pour la journée de la branche. EIT.swiss avait trouvé un lieu adéquat, tous les orateurs avaient confirmé leur présence et la vente des billets avait déjà commencé lorsque l'interdiction des évènements avec plus de 50 personnes est entrée en vigueur en automne. EIT.swiss a alors décidé d'organiser la journée de la branche en ligne avec son partenaire Group Consult.

Le système de réservation pouvait toujours être utilisé. Malheureusement, l'enregistrement a posé des problèmes. EIT.swiss a réagi le plus rapidement possible et a fait de sorte que tous les participants aient accès aux exposés. Rétrospectivement, la journée de la branche

a été un succès: après que les orateurs des domaines de la formation professionnelle, de la gestion, de la technique et des normes aient accepté d'enregistrer leurs exposés en direct, les plus de 160 participants ont pu les suivre sans problème majeur.

Michael Rupp Relations publiques EIT.swiss



Presque comme dans un studio de télévision: les exposés sont diffusés en direct depuis l'administration centrale d'EIT.swiss.



Michael Tschirky
Président EIT.swiss



Pierre Schnegg
Vice-président EIT.swiss



Fritz Linder
Comité EIT.swiss



Hansjörg Wilde
Comité EIT.swiss

**AGISSONS POUR ÉVITER
L'IRRÉPARABLE.**

oui À LA LOI
SUR LE CO₂ !

L'ÉCONOMIE SUISSE AVEC LE
CONSEIL FÉDÉRAL ET LE PARLEMENT
LOI-CO2-MAINTENANT.CH



Philippe Massonnet, membre EIT.swiss de Genève, président de l'AIEG et du GARIE, propriétaire de SAVOY SA à Genève, HUBER SA à Nyon et PMV Groupe.

Chères collègues, Chers collègues

A lors que 2021 débute encore, c'est pour moi l'occasion de dresser le bilan d'une année sans nulle autre pareille. La transition énergétique est désormais engagée. Elle est l'un des grands chantiers de notre temps. Mieux que d'y prendre part, nos entreprises doivent être à l'avant-garde de cette transformation. C'est ainsi que nous saurons en exploiter les opportunités.

En Suisse, selon l'Office fédéral de l'environnement (OFEV), le secteur du bâtiment génère 24,1% du total des émissions de gaz à effet de serre. Bien entendu les électriciens contribuent déjà à leur réduction; sans nous, pas de pompe à chaleur, pas de panneaux photovoltaïques, pas d'électro-mobilité ou encore de domotique. Néanmoins, pour en prendre toute la mesure, nos entreprises doivent continuer de sans cesse s'adapter aux changements technologiques. Intelligence artificielle faible, Internet of Things, nouveaux entrants s'invitent dans nos métiers à la faveur du digital. Il est temps pour nos PME de revoir et repenser leurs structures internes et investir dans cet avenir technologique qui nous tend les bras. Nous devons absolument également profiter de ce virage écologique

et technologique pour reconquérir la partie de nos métiers qui nous a échappé: la GTC, l'installation des panneaux solaires, l'électromobilité, l'informatique, etc. devront être installées à l'avenir par les électriciens! Et non par des sous-traitants spécialisés.

Si le changement technologique n'a pas fait de pause, il est indéniable que partout l'année 2020 a essentiellement été marquée par la crise sanitaire. Deux tendances se dégagent: alors que les carnets de commandes sur les chantiers semblent être relativement épargnés, tel n'est pas le cas du dépannage et des activités à courant faible, alors que c'est ici que le taux de marge est le plus élevé.

Pour terminer, je suis intimement convaincu que cette période du SARS-CoV-2 va nous rendre plus forts et ouvrir des horizons technologiques pour notre merveilleux métier en jouant un rôle décisif dans la transition énergétique à venir. À chacun d'entre nous de saisir cette opportunité pour un avenir meilleur.

Dans l'attente de vous recroiser en présentiel, chères et chers collègues, portez-vous bien.

MENTIONS LÉGALES magazine spécialisé d'EIT.swiss 1^{re} année, paraît 4x par année, tirage 3100 ex. **Éditeur** EIT.swiss, Limmatstrasse 63, 8005 Zurich, www.eitswiss.ch, OA@eitswiss.ch **Relations publiques** EIT.swiss Laura Kopp, Sylvia Keller **Rédaction** René Senn, Insenda GmbH, Technopark, 8406 Winterthur, +41 52 214 14 22, redaktion@etrends.ch **Collaboratrice de ce numéro** Annette Jaccard **Responsable de la publication** Jürg Rykart, Medienart Solutions AG, Oberneuhofstrasse 5, 6340 Baar, +41 41 722 00 00, info@medienart.ch, www.medienart-solutions.ch **Concept de design** Medienart AG, Martin Kurzbein, 5000 Aarau, www.medienart.ch **Mise en page** AVD GOLDACH AG, Selina Slamanig, 9403 Goldach **Impression** Cavelti AG, 9201 Gossau **Abonnements/Adhésion** (le prix de l'abonnement est inclus dans la cotisation de membre d'EIT.swiss) 10 numéros (4x Magazine EIT.swiss, 6x eTrends ou 6x domotech) / Abonnement annuel EIT.swiss: CHF 125.- / +41 44 444 17 17, info@eitswiss.ch



Photo: © Adobe Stock (pickup)

